



## > CONDITIONS D'ACCES :

- Après la classe de 3<sup>ème</sup> ou 2<sup>nd</sup> générale.
- Entretien avec la direction et la coordinatrice.
- Dossier de candidature à remplir (CV et lettre de motivation).
- Réponse sous 48 heures.

## > STAGES EN ENTREPRISE :

- 22 semaines de stage en entreprise sur les 3 années de formation.



### BETH RIVKAH

43-51 Rue Raymond Poincaré,  
91330 Yerres

tel : 01 69 49 62 70

rahel.fleisher@beth-rivkah.fr

www.bethrivkah.fr

# BAC PROFESSIONNEL

## Metiers du commerce & de la vente

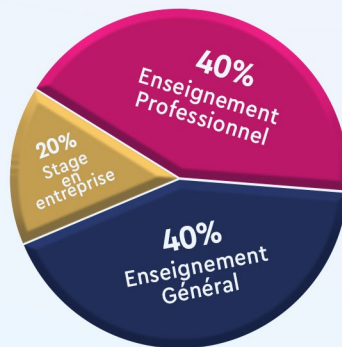
### Qualités indispensables à la formation :

- > Avoir le goût du relationnel
- > Savoir maîtriser sa communication
- > Faire preuve d'initiatives
- > Savoir argumenter pour convaincre

### Objectifs de formation

- > Conseiller et vendre
- > Suivre les ventes
- > Fidéliser et développer la clientèle
- > Prospecter et valoriser l'offre commerciale.

## Comment?



- Équipe d'enseignants expérimentés.
- Suivi personnalisé de l'élève pour favoriser la prise de responsabilité et l'autonomie.
- Pôle commerce équipé d'un plateau technique pédagogique au plus proche de la réalité.
- Matériel informatique et outils de communication, logiciels e-commerce

### Débouchés professionnels

- Commercial(e)
- Conseiller(e) clientèle (secteur du e-commerce, banques, assurances, immobilier) Téléprospecteur
- Vente à domicile

### Poursuite d'études

- BTS Immobilier
- BTS Banque
- BTS Assurance
- BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- DCG